**单场 50W 的茶叶直播话术框架**

**开场预热：**

你们先不要离开直播问，所有粉丝都不要离开，先等下发那个以前卖的爆款的那个福利。（预热聚人留人）对安溪吗？对，好茶之都会不会早上收茶都被收走了

没有主要因为老粉丝都知道我是下午播，然后包括我老粉丝都喜欢我下午播，知道吗？（粉丝互动）欢迎所有哥哥姐姐们。然后左上角的福袋点进去领取一下

欢迎大家。你们有什么想喝的茶都可以公屏直接扣起来好不好？然后大家想喝什么茶的可以给小刀点个关注。好不好？感谢新进来的哥哥姐姐们。（要关注，要评论）然后左上角福袋，大家点击进去参与-一 下 （引导福袋里有礼品）

**活动话术：**

咱们发个福利，咱们先放个福利。这个东西是你们很多新粉丝没有看过的。（福利预埋）欢迎大家开仓。不着急，我先放一个开仓。以前开仓的一个大福利，就是以前开仓卖得比较好的那个品，卖的是销量数一不数二的那个品好不好？上市了吗？对，新茶头春第一批已经上市了，开场热场话术欢迎所有新进来。哥哥姐姐们大家好，我是小刀左上角的福袋，点进去参与一下，里面是抖币。

**互动话术**

然后大家准备好了吗？ 准备好了的公屏刷三个6，我看一下。有的人，准备好了我们就开播先放第一波福利。开播先放第一波福利，不是收茶的福利，是我仓库自己的茶叶，这里是源头茶叶批发市场，中国茶叶博览会小豆回来了，准备好了是吗

**福利话术**

欢迎大家。左上角福袋，你们先去领取一下。对，以前卖过的品，

以前卖过的品，你们有些人应该买过，但是有些人没有买过，我

专门拿出来给大家再炸一次，但是一个是就不赚钱的一个福利给

你们。好不好？

**配合话术**

欢迎所有新进来的哥哥姐姐们准备好了出来，有20多个人都准备好了，有20 多个人准备好了。

**福利话术**

欢迎所有宝贝们今天播到现在刚没有刚开播，刚开播刚开播想要小刀送给你了，想要小刀就送给你了。好不好不好意思

**人设话术**

新进来哥哥姐姐们，我说-下我现在在哪里？我现在在铁观音的原产地在安溪的百茶之都中国茶叶博览会给大家收茶，咱们先把铁观音新茶收完再去武夷山播。好不好？欢迎所有宝贝们下午播了。对，现在下午播了，因为我们现在回来了安溪原产区，然后的话收铁万岩新茶。对的，现在没有在正南了，然后左上角福袋

领取一下，这边是百茶制度，你要的茶叶更多，这里什么茶都有知道吗？

**福利话术**

你们先把福袋领取一下。那大家准备好了，我就先放一个。第波福利好不好？ 先放一个开仓。第一波福利大家先不要着急，福袋还有 5分钟开奖，福袋还有 5 分钟开奖，咱们要不等人多一点，先不然我怕大家抢不到，你知道吗？不是不想放，我希望你们抢不到。好吧，来放福利吧。

**福利预埋话术**

我不说了，镜头切过去了。给大家说一下，等这个福袋结束了，等一下会发这个闷虎给你们赠送，有很多已经收到手了，是不是

**互动话术**

来吧，这个东西有多少粉丝见过的，见过的扣个 1我们以前餐博的大爆款来解拆，我们现场拆，这的话是没有拆过的，是一个新的礼盒，直接拆开来。拆过的这一盒不对，这一盒是没拆过的。

**商品展示话术**

打开来一个手提袋，然后的话碎银子这一款的话就不用多说了，碎银子本身就是我们家的爆品，对不对？这款茶的话，你要是去外面买，你很怕买到差的料子对不对？但是这一个料子的话就不用多说了。没事，拆过也没事，这个我们自己喝的没事

**信息导入话术**

然后的话是 08 年的一个料子这一波我跟你们说你如果买碎银子，你怕外面买到不好的料宝 贝你直接买品牌的知道吗？你直接买品牌的来倒出来给他们看一下料子给你们看一下。这个料子全是大树古树的原料，并且的话这一波料子就好在什么？大家看，它是出自于云南锦弘唐韵，有听过锦弘唐韵的公屏扣，我有公屏扣波有宝贝有听过锦弘唐韵就知道锦弘唐韵做了 200 多年古树对不对古树普洱茶是的，所以说这个是品牌出的料子，这个你买的就更放心对不对？比平时是市面上卖的那很多碎银子都要更放心，是不是咱们现场扫码扫出来，它这个的话是外面我们直接卖到 498 块钱一盒的品牌碎银子。锦红糖韵品牌货。

**营造稀缺性话术**

我们这个今天回来第一天，所以说先放一波福利场，这个的话准备了 20 份给大家。

**活动优惠话术**

今天是你们想不到的个价格好不好？ 498 我之前开仓卖过 130,卖过 140，今天的话我们直接两位数炸刀头，我们地板架上好不好？

**互动话术**

要的公屏打三个8准备好了没有？今天准备了20份，现在 200个宝贝在直播间收到手是这样一个手提袋，然后的话拿回去你送人送礼自己留，都非常的大气

**价值塑造话术**

给到大家的。我们现场除了糖，它是醇厚的糯米香，来姐姐来倒- 杯水，先我给你们看下什么叫高品质的碎银子，能拍就能发你全包了，没有那么多货。品牌的碎银子的话我就供这一波，这个正常我们拿货一盒就是 180 块钱，因为人家的话品牌实体店全部都是卖 498 的，好吧，今天的话直接炸到位。我之前粉丝真的是有一个人买了 20 盒的，来给大家看一下这个整个果胶的料子进去。

**价值塑造话术**

我的妈呀。这个货你们自己看一下。看到没有？是不是废话不多说了。醇厚的糯米香味做的是洗印，然后的话是 14 年的14年成的，08 年到现在 14 年成那个料子收到手就是这样子的，这个是收到手是要没拆的。收到手是这样没拆过的。哎呀妈呀手没手拿了来吧Jo

**互动上车话术**

准备好了没有？准备好了是吗？20份有白茶吗？有，这个东西也可以炸一波，这个也炸一波。好不好？先把这个给你们炸了，先准备好了是吗？OK 废话不说来.

**开价上车话术**

98块钱一盒扫码价格 498今天98 块钱一盒给你们。好不好？5秒钟倒计时，准备好我们就直接上，但是因为只有 20 份的原因所以抢不到的就不好意思。这个是我们以前开成了大爆款好吗？买回去这个零差评的你一定不会失望。高品质碎银子开抢来$4321 上车了，1号链接直接去下单还没刚上车。

**逼但促单话术**

宝贝刚上车，你们直接去拍就行了。1号链接，这一波是我们以前开仓的爆款来的好不好？直接去开抢来，跟我一起点开右下角购物车飘窗的一号链接，点进去我们准备了 20 份，然后这个是零差评的•一个碎银子，我们九十八一份好吗？立即购买，直接10 份没有了，然后的话直接去下单就行。这一波的话就是完全福利款了这个是品牌碎银子，不是普通的碎银子，我们直接卖的是品牌货，收到手是样这样子的礼盒装，然后还会带一个手提袋给你们，你们买回去我是支持你们去试喝的。好不好？如果你们喝了不满意不喜欢都可以直接退好吗？果胶的一个料子还有最后两份抢到了，是不是我就只上这一波，你们要老白茶的公屏刷个1，这波没有抢到就没有了，它是纯糯米汤一样的，大家自己可以看一下对不对？

截波图，我们过掉来，我数三：二一过了，宝贝们这个的话。你们自己去捡捡漏，就只有这一 波，然后是给你们新粉丝的福利，因为老粉丝都买过这个，老粉丝没有没买过这一款的，这个老粉丝都买过，这个是品牌的碎银子。好啦，最多让牌两个没有办法，货就那么多。毕竟是亏本额福利，这个也是真的是亏本。卖老粉丝之前都知道。